利害關係人聯絡資訊

發言人: 盧山峰 發言人電話: 03-4333123

代理發言人: 吳淑宜

代理發言人: 吳淑宜 代理發言人電話: 03-4333123

法人說明會

台灣健康照護型藥局專業品牌













大樹醫藥股份有限公司 Great Tree Pharmacy Co., Ltd.

大綱

公司簡介與沿革 市場分析及概況 經營實績 營運展望



公司簡介與沿革

- 公司資訊
- 公司沿革
- 店鋪發展歷程

公司資訊

- 公 司 名 稱:大樹醫藥股份有限公司(股票代號:6469)
- ●成立時間:2001年5月15日
- 上 櫃 掛 牌:2016年3月30日
- 實 收 資本額:新臺幣1,106,183仟元
- 営業 收入: 2022年為新臺幣 14,564,645仟元 營業 收入: 2023年Q1~Q3為新臺幣 11,942,606仟元
- 董事長暨總經理: 鄭明龍 (創辦人)
- 營業項目:提供健保處方籤收受服務的實體藥局經營、

婦幼健康品類的線上購物平臺、

寵物商品零售及美容等相關零售服務、

醫材輔具婦幼保健品類實體零售服務

公司沿革: 2001~2020

現代化連鎖管理為經營方向

店數:7

- ・ 2001年成立大樹
- ・業界創先, 合法開立統一發票
- · 2002年導入自動補貨、 庫存管理系統(ERP)
- ・設定第二個五年計畫 (2006-2010)建構完整獲利運營模式

2001-2005

達成第一個五年設定 連鎖化經營

建構完整 獲利營運模式

店數:14

- · 2007完成管制藥品電子 簿冊系統
- 2008年承接「家樂福」店内店
- · 2010年全面性導入企業識 別系統(CIS)及貨架陳列更新
- 設定第三個五年計畫 (2011-2015) 完成股票IPO興櫃

2006-2010

達成第二個五年設定建構獲利經營模式

確認全台拓展 股票上櫃目標

店數:46

- · 2011年啟動跨區經營, 門市版圖逐步擴展全台, 展現全台拓點之能力
- · 2014年雲端藥歷系統 榮獲SIIR計畫補助
- 2014年通過ISO9001、 GSP及TTQS認證
- ・ 2014/12/29 正式登録興櫃
- · 2015年成立全家x大樹藥局
- · 2015年成為阿里巴巴 台灣唯一合作藥局夥伴
- · 設定第四個五年計畫 (2016-2020) 大樹藥局200店

2011-2015

達成第三個五年設定 股票IPO計畫 全台最大藥局 O2O全面啟動

店數:200

- ・ 2016/03/30上櫃
- 2017年再次承接 「家樂福」店内店
- ・ 2018年啟動網路藥局
- 2019年整併博登藥局
- 設定第五個五年計畫 (2021-2025) 大樹藥局500店 啟動三跨計畫

2016-2020

達成第四個五年設定 200店計畫

店鋪發展歷程

年度	2016	2018	2020	2021	2022	2023
大樹藥局展店目標	70	115	200	240	290	350
實際達成店數	67	111	191	238	299	333

大樹目前在各縣市都穩定獲利





市場分析及概況

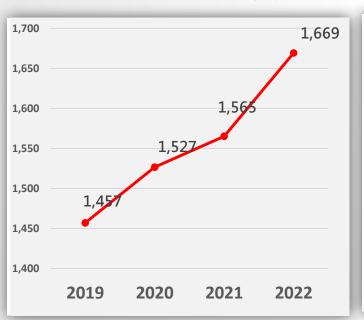
- 台灣藥局市場規模趨勢
- 藥局市場變化
- 健康照護型藥局連鎖率
- 台灣藥局市場現況與未來預估

市場分析-藥局市場規模趨勢

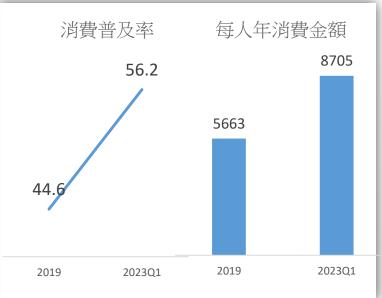
財政部統計2022藥局營業額達到1669億

- > 藥局營業額在過去五年,年平均成長5.5%
- > 疫情後健康意識抬頭,購買保健食品的消費人數與金額皆成長 消費人數較疫情前成長26%,消費金額較疫情前成長54%
- > 台灣即將在2025年進入超高齡社會

台灣整體藥局市場規模



疫情後健康意識抬頭



資料來源:Kantar 市調資料

台灣2025進入超高齡社會



資料來源:https://www.ndc.gov.tw/Content_List.aspx?n=D527207EEEF59B9B https://www.moi.gov.tw/News_Content.aspx?n=2&s=11663

台灣藥局市場變化

前兩波變化

> 藥局連鎖化仍低,各方進場整併

第一波 2009~2013



2009年



2010年



2012年



2013年

第二波 2016~2020



2016年



2018年



2018年



2019年

第三波變動

- > 老年化社會來臨.健康需求增加,
- > 同業與跨業進場整併,已將藥局的競爭推向資本化

第三波2021~ **SUGI** 承業醫 佳世達 屈臣氏 杉藥局 4164 2352 札幌 健喬 康是美 藥妝 2021年 2022年 4114 2022年正式 2023年宣布 宣布入股 宣布入股正光60% 成為大樹股東 開藥局門市 2023宣布 富康活力51% 2022年宣布 2022年 2022年宣布 入股丁丁 併購順儷健康 與佑全合作 開100家藥局

台灣健康照護型藥局連鎖率概況

2016推論: 台灣藥局預計於2032年達到 50%連鎖化

地區	美國	日本	中國	台灣
連鎖化占比 (至2015年底)	60% (41,000/68,000)	55% (10,134/18,479)	46% (204,859/448,057)	17% (1,341/7,992)
連鎖化占比 (至2018年底)	65% (40,033/61,800)	58% (1,1671/20,228)	52% (255,467/489,063)	19% (1,550/8,119)

資料來源: IQVIA Inc. 、華西證券研究所 、日本藥店零售專家-山本武道(中國藥店雜誌) 、 流通快訊 、衛生福利部

台灣自 2021起,藥妝型 、婦幼型 、醫材型 → 紛紛投入健康照護型 廣義連鎖率已達 35.3%(2023.Q3), 2032年之前,會提前達 50%連鎖率

2023.Q3止	藥局	藥局+婦幼型+藥妝型	藥局+婦幼型+藥妝型+醫材型
分子(連鎖店數)	2,338	3,386	3,841
分母(總店數)	9,198	10,246	10,884
連鎖率	26%	33%	35.3%

台灣健康照護型藥局市場現況



台灣藥局連鎖化已經高度集中

台灣連鎖藥局百店規模 TOP 7 總店數達2096店,已佔連鎖總店數55%





佔連鎖總店數%

78%

16%

67%

55%

美國

TOP 10

大陸

TOP 10

日本

TOP 10

台灣

TOP 7

單位:新台幣 億元

台灣健康照護型藥局市場預估

依照台灣及國際案例 市場將會朝向連鎖化50% 零售業長期發展趨勢 市場的紅利將集中在前2 名業者

台灣目前藥局連鎖率35.3%





當台灣藥局連鎖率50%



台灣藥局市場現況

經濟日報2023/5/4.報導指出健康照護型藥局已破1萬家

台灣人口約2326萬	現況	未來		
平均每店服務人口	2198人/店	3000人/店		
健康照護型藥局店數	超過1萬家	降為8000店		

美國現況為 5034人/店

日本現況為 5777人/店

三家進入資本市場的藥局通路績效狀況



單位:新台幣百萬元



單位:新台幣百萬元



單位:新台幣百萬元



營業實績

- 整體營業收入、目標達成說明
- 營業數據
- 股利政策

整體營業收入、藥局門市成長表

店數按計畫成長

年度	2020	2021	2022	2023	2024	2025
藥局店數	200	240	290	350	420	500

●自2018年Q3起,藥局店數第一

截至2023.09.30-店數已達333店







單位:新台幣億元

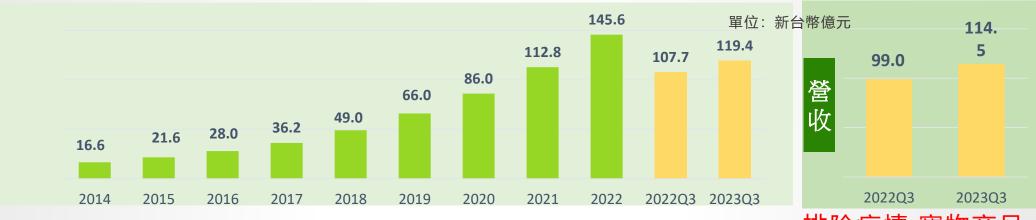
整體營業收入、目標達成說明

疫情之後, 營業收入成長 依照五年計畫推進

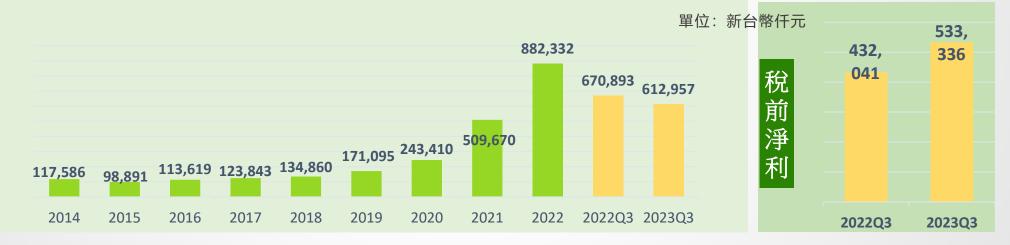
計畫年份	2019	2020	2021	2022	2023前三季
店數成長	+30%	+30%	+20%	+20%	+20%
假設展店後 平均店效不變	當年營收 66億	66*(1+30%) = 66+19.8 = 85.8	85.8*(1+30%) = 85.8+25.7 = 111.5	111.5*(1+20%) = 111.5+22.3 = 133.8	133.8*(1+20%)*0.75 =100.3+20.1 =120.4



2014~2023年-營業收入成長比例 對比 稅前淨利 淨利率成長比例



排除疫情.寵物商品



7.1% 4.5% 6.2% 5.1% 4.6% 4.1% 3.4% 2.8% 2.6% 2.8% 6.1%

4.4%

4.7%

營業數據-排除疫情及寵物

2017~2023.Q3-毛利率、費用率、營業利益率



營業數據-排除疫情及寵物

2014~2023.Q3-營業收入成長比例 對比 店數成長比例

營收成長率 : 店數成長率



單位:新台幣億元



資料數字截至2023.09.30

2013~2023.Q3-單點單月營收狀況



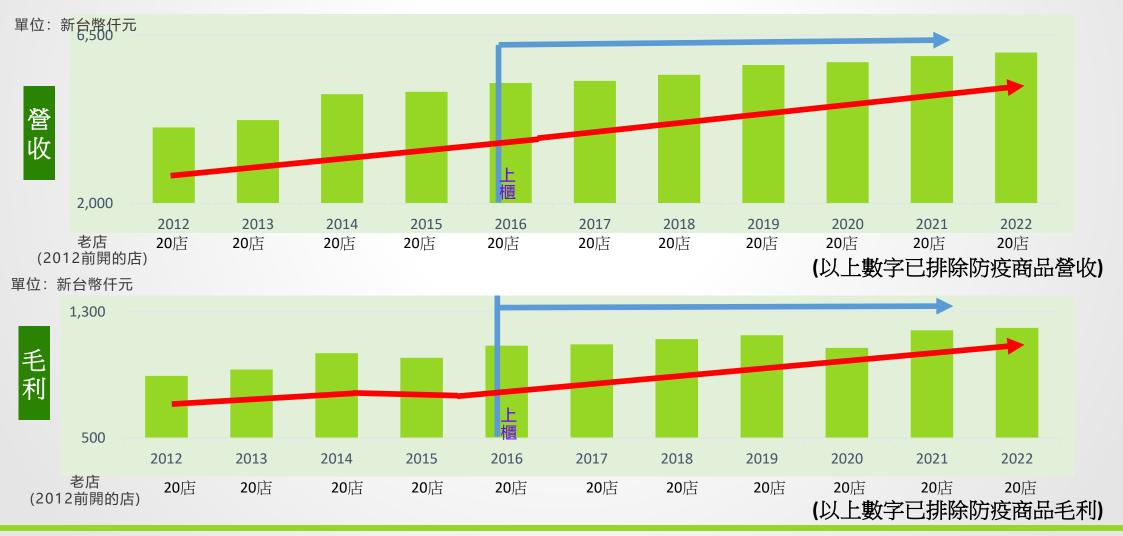
(不含機場、全家x大樹藥局及家樂福等特殊店型 且開店滿一年之門市計算之)

資料數字截至2023.09.30

大樹單店持續成長的競爭優勢

2012~2022年 老店-同店經營成長實績

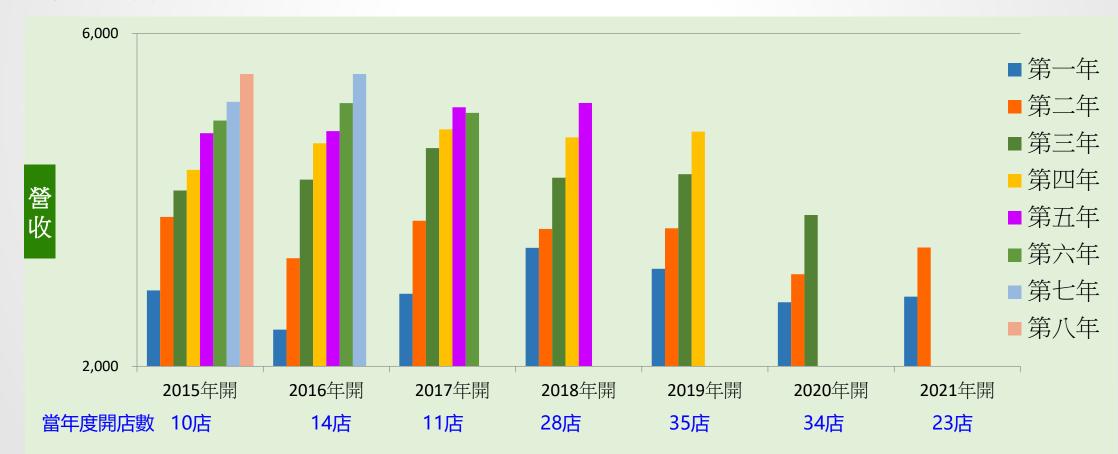
持續落實核心競爭力 面對市場競爭 達成同店 營收 & 毛利 連續成長10年



2015~2020 新開店-同店經營成長實績

2015年起 全台快速展店同店 營收成長模式 成功複製

單位:新臺幣仟元

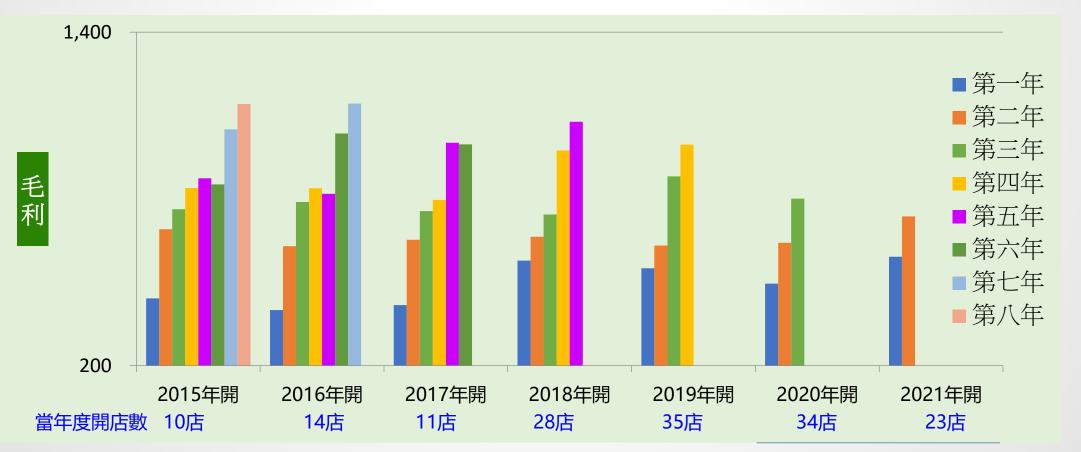


(以上店型為商圈店,不含機場、全家X大樹藥局 特殊店型,同時排除防疫商品營收)

2015~2020 新開店-同店經營成長實績

2015年起 全台快速展店 同店 毛利成長模式 成功複製

單位:新臺幣仟元



(以上店型為商圈店,不含機場、全家X大樹藥局特殊店型,同時排除防疫商品毛利)

2017~2023.Q1-品類年度營收占比

高毛利率品類 營收占比逐步提升



毛利率排序:保健藥品>健康照護>婦嬰用品>處方藥品

股利政策

現金股利 & 股票股利 持續因應未來成長需求 搭配發放

盈餘年度	股本(仟元)	稅後淨利 (仟元)	市值(億)	EPS(元)	現金股利	股票股利	發放比率
2012	150,000	33,790	-	3.37	1.2	0	35.61%
2013	182,000	68,077	-	4.51	2.3	0	51.00%
2014	210,000	95,854	-	4.65	1	1	43.01%
2015	231,000	77,466	-	3.35	2	0.5	74.63%
2016	265,230	92,875	20.7	3.57	1.3	1.5	78.43%
2017	305,015	102,108	25.9	3.36	1.8	1	83.33%
2018	365,516	105,642	21.8	3.01	1.3	1.3	86.38%
2019	432,271	132,676	35.3	3.25	1	1.8	86.15%
2020	533,446	193,853	51.1	3.73	1	3	107.24%
2021	709,111	407,418	198	5.83	2.57	2.57	88.16%
2022	891,352	700,224	263	7.85	4.7	2.3	89.88%



營運展望

- 五年計畫-2021~2025
- ■三跨計畫

2021~2025年大樹醫藥計畫

2021 2023 2016~ 發展年 規劃 說明 2020 ~ 2022 ~ 2025 每年20%成長 每年30%成長 200家 240家 300家 商圈大型 第五個 大樹 五年計畫 核心目標 0家 50家 社區小型 200家 延伸拓展 未來展望 跨品牌 三跨 跨海外 核心競爭力 跨產業 計畫 下—個 五年計畫 提前準備

三跨計畫 - 跨品牌開店

SUGI Holdings株式會社 vs 大樹醫藥

簽署亞太發展合作協議

業務合作:2020年11月、資本提攜:2022年9月



資本額:154億3,458萬8千円 (約NTD46億)(截至2023年2月)





營業收入: 6676億 (約NTD:1455億) (2022年度)





日本店鋪數:1602家(截至2023.07)



三跨計畫 - 跨品牌開店

大樹藥局SUGI店中店





大樹藥局 x SUGI 複合開店





三跨計畫 - 跨產業(寵物)

至 2023.06.30 共9間店 目標至年底 11店







三跨計畫 - 跨海外(馬來西亞)

2022.08.12 於馬來西亞 設立公司 將以代理品牌商品 進入東協市場 2023.01.07 大樹與台塑生醫 簽署品牌代理合作 及共同開發商品 2023.06.19 大樹與晨暉 合資設立公司 代理專利原料 及共同開發商品







三跨計畫 - 跨海外(大陸)

2023.04.21 漱玉平民 & 大樹 於濟南簽署戰略合作 共同開創藥店多元業態經營模式













大樹醫藥股份有限公司 Great Tree Pharmacy Co.,Ltd.