利害關係人聯絡資訊

發言人: 盧山峰 發言人電話: 03-4333123

代理發言人: 吳淑宜

代理發言人: 吳淑宜 代理發言人電話: 03-4333123

# 法人說明會

台灣健康照護型藥局專業品牌













大樹醫藥股份有限公司 Great Tree Pharmacy Co., Ltd.

## 大綱

公司簡介與沿革 經營實績 營運展望



## 公司簡介與沿革

## 公司資訊

- 公 司 名 稱:大樹醫藥股份有限公司 (股票代號:6469)
- 成 立 時 間:2001年5月15日
- 上 櫃 掛 牌:2016年3月30日
- 實 收 資本額:新臺幣891,352仟元
- 營 業 收 入:2021年為新臺幣11,280,942仟元
  - 營業收入: 2022年上半年為新臺幣7,159,008仟元
- 組 織 規 模:員工數 2360人( 藥師 515人)
- 董事長暨總經理: 鄭明龍(創辦人)
- 營 業 項 目:提供健保處方籤收受服務的實體藥局經營、婦幼健康品類的

線上購物平台、寵物商品零售及美容等相關零售服務

### 公司沿革

## 現代化連鎖管理為經營方向

建構完整獲 利營運模式 店數:1~7~14

- 2001年 成立大樹 業界創先合法 開立統一發票
- 2002年 導入自動補貨 庫存管理系統(ERP)
- 2007年 完成管制藥品 電子簿冊系統
- 2008年 承接「家樂福」
  店内店
- 2010年 全面性導入 企業識別系統(CIS) 及貨架陳列更新

2001-2005-2010

確認全台拓展

股票上櫃目標

店數:46

(達成2011年 股票興櫃計畫)

- 2011年 啟動跨區經營 版圖逐步擴展全台 展現全台拓點能力
- 2014年 雲端藥歷系統 榮獲SIIR計畫補助
- 2014年 通過 ISO9001 GSP 及 TTQS認證
- 2014年 12月29日 登錄興櫃
- 2015年成立全家x大樹藥局
- 2015年成為阿里巴巴台灣唯一合作藥局夥伴

2011-2015

全台最大藥局

O2O全面啟動

店數:200

(達成2015年 200店計畫)

- 2016年3月30日正式上櫃
- 2017年 再次承接「家樂福」 示範店藥局
- 2018年 啟動網路藥局服務
- 2019年 整併博登藥局

千店精準健康 交易平台

三跨計劃

店數: 大樹500 特約取貨點500

#### 台灣藥局干店計畫

- 大樹商圈大型~300店
- 大樹社區小型~200店
- 特約取貨點~500店

#### 精準健康干店交易平台

- 啟動大健康產業4千平台
- 整合健康產業

#### 三跨計畫

跨品牌 - 引進海外通路品牌

跨產業 - 跨入藥局以外的

健康零售服務產業

跨海外 - 海外發展啟動

2016-2020

2021-2025

## 市場地位

### 大樹為台灣藥局連鎖No.1品牌

在75%以上的縣市 大樹是NO.1 品牌

在90%以上的縣市 大樹是前2大品牌

### 全台共268家門市

資料數字截至2022.06.30

### 台灣連鎖藥局仍有很大成長空間

目前台灣藥局連鎖率僅 20% (1,678/8,410)

比照美國、日本、中國發展進程 推估 2032年 台灣藥局連鎖率可達50%

推估 2032年 台灣樂局連鎖率可達50% 即 台灣連鎖藥局可達4000店 其中前兩大品牌可達 2000店



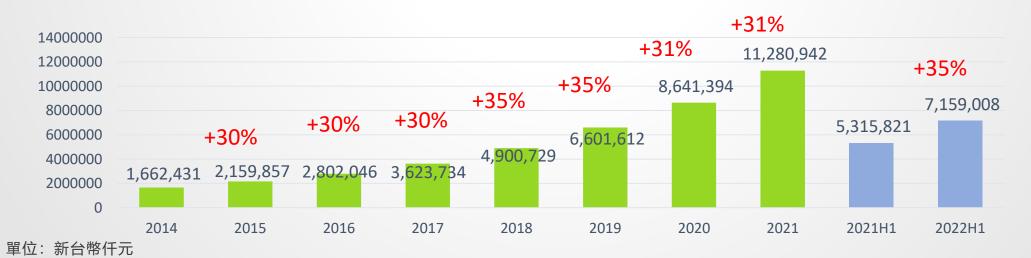
## 藥局門市.營業收入-成長表

店數按計畫成長

年度	2020	2021	2022	2023	2024	2025
商圈店+社區店	200	240	290	350	420	500

●自2018年Q3起,藥局店數第一





## 歷代門市店格

### 大樹持續創新 提供顧客更佳消費體驗

#### 一代店





### 二代店





#### 三代店





### 四代店





五代店 - 現場量測體驗 融合OMO 打通線上線下智慧藥局









# 經營實績

2014~2021年-營業收入成長比例 對比 稅前淨利成長比例

### 營業收入 連續7年 持續成長30% 2019起 淨利率正向成長



#### 2014~2021年-營業收入成長比例 對比 店數成長比例

### 營業收入連續7年持續成長30%





2013~2021 單點單月營收狀況



### 高毛利率品類 營收占比逐步提升



大樹 2012~2021年 老店-同店經營成長實績

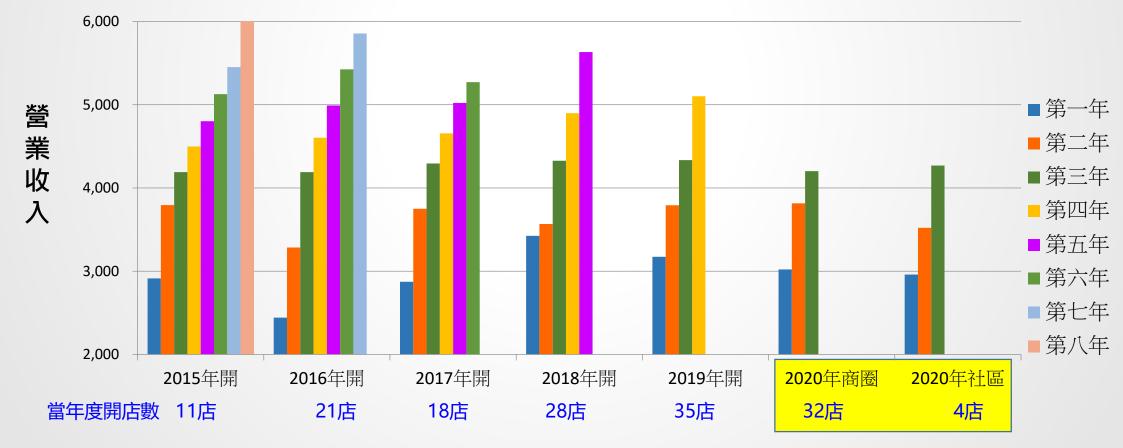
### 持續落實核心競爭力 達成同店 營收 & 毛利 連續成長10年



大樹 2015~2020 新開店-同店經營成長實績

# 2015年起 全台快速展店 同店 營收成長模式 成功複製

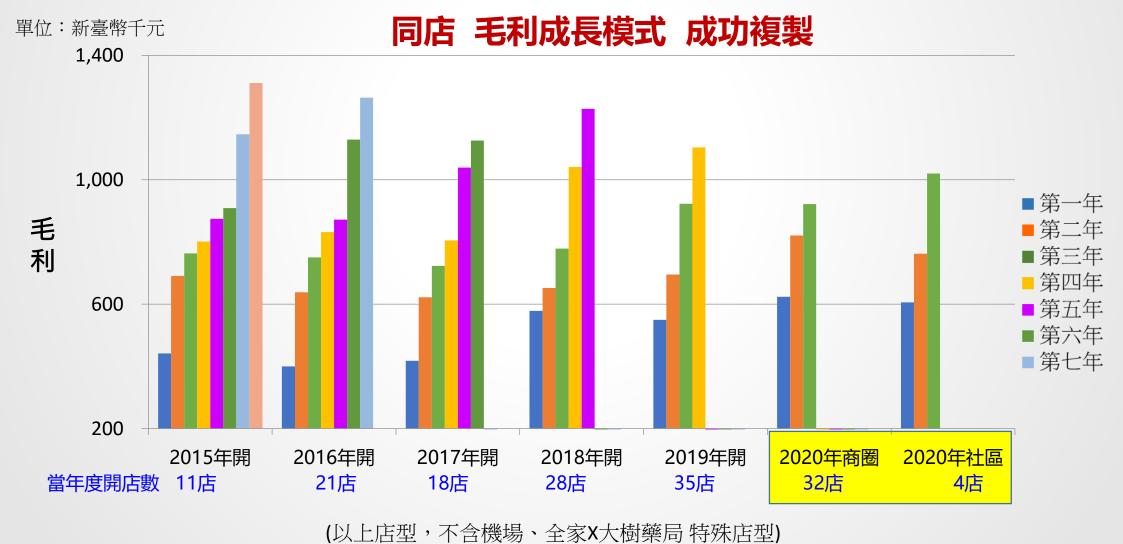
單位:新臺幣仟元



(以上店型,不含機場、全家X大樹藥局 特殊店型)

大樹 2015~2020 新開店 - - 同店經營成長實績





### 股利政策

### 現金股利 & 股票股利 持續因應未來成長需求 搭配發放

盈餘年度	股本 (仟元)	稅後淨利 (仟元)	市值(億)	EPS(元)	現金股利	股票股利	發放比率
2012	150,000	33,790	-	3.37	1.2	0	35.61%
2013	182,000	68,077	-	4.51	2.3	0	51.00%
2014	210,000	95,854	-	4.65	1	1	43.01%
2015	231,000	77,466	-	3.35	2	0.5	74.63%
2016	265,230	92,875	20.7	3.57	1.3	1.5	78.43%
2017	305,015	102,108	25.9	3.36	1.8	1	83.33%
2018	365,516	105,642	21.8	3.01	1.3	1.3	86.38%
2019	432,271	132,676	35.3	3.25	1	1.8	86.15%
2020	533,446	193,853	51.1	3.73	1	3	107.24%
2021	709,111	407,418	198	5.83	2.57	2.57	88.16%



## 營運展望

- ■核心目標
- 未來展望
- 延伸拓展

### 2021~2025年大樹醫藥計畫



## 三跨計畫 - 跨品牌開店

### SUGI Holdings株式會社 vs 大樹醫藥

### 簽署亞太發展合作協議



資本額:154億3,458万8千円 (約NTD46億)(截至2020年2月)





營業收入: 5419億64百万円 (約NTD:1625億) (2020年2月期)





日本店鋪數:1371家 (截至2020.11)



## 三跨計畫 - 跨品牌開店

### 大樹藥局店中店 SUGI專區









## 三跨計畫 - 跨品牌開店

### 大樹藥局 x SUGI 複合開店









## 三跨計畫 - 跨產業 (寵物)

### 台灣寵物市場規模

2021年全台犬貓數將首度超過15歲以下孩童數,且持續成長。

台灣寵物市場規模新台幣500億元

### 大樹進入寵物市場

### 競爭優勢:

大樹具有藥局營運成功經驗,

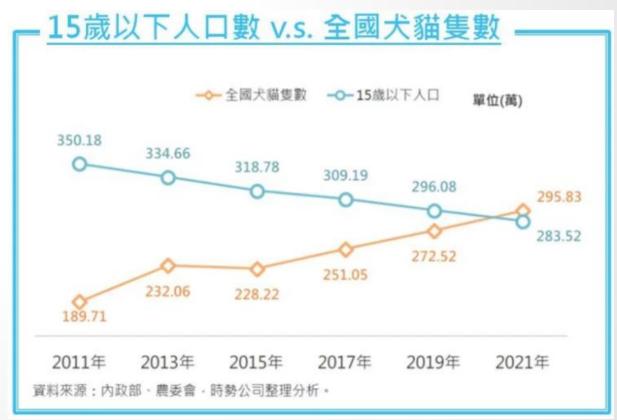
健康專業可高度複製

(動物用藥與人類藥重疊率 > 60%)

### 市場利基:

目前寵物店市場未有絕對領導品牌

寵物健康照護需求正崛起



## 三跨計畫 - 跨產業(寵物)

### 不只單純提供飼養商品

### 讓毛小孩得到更好的健康照顧







## 三跨計畫 - 跨產業(寵物)

### 不只單純提供飼養商品讓毛小孩得到更好的健康照顧







## 三跨計畫 - 跨海外(大陸)

- · 商業模式 授權加盟 (與大陸百強藥店合作)
- 法規/政策調整
  2015,外資投資法規開始調整,逐步放寬可投資項目
  2020.07,外資可過半持有藥品零售企業
  醫保改革-大陸藥店需轉型自費市場
- 進入市場優勢 市場尚未有絕對領導品牌
  (大陸藥店TOP10,僅佔整體藥店市場營業額21%)
  大陸百強藥店 很高比例 有意願與大樹合作與大陸同文同種,可減少溝通難度及文化差異



位得您信赖的藥局-

### | 嬰幼照護 |

奶粉尿布・婦嬰用品

### |家庭保健 |

家庭藥品・保健食品

### 銀髮保健|

處方領藥・醫療器材

00











大樹醫藥股份有限公司 Great Tree Pharmacy Co.,Ltd.