



大樹醫藥股份有限公司 Great Tree Pharmacy Co., Ltd.

法人說明會













大綱

4	公司簡介及沿革······
4	經營實績
•	多元創新服務******* 25
4	市場及產業概況・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・
4	營運展望40



公司簡介與沿革



公司簡介

◆ 公司名稱:大樹醫藥股份有限公司(股票代號:6469)

♠ 成 立 時 間:2001年5月15日

上櫃掛牌:2016年3月30日

實收資本額:新臺幣365,515,950元

●董 事 長:劉玉騰

● 總 經 理:鄭明龍

● 藥 局 家 數:共計109家

● 営業 坪數:平均70坪

● 營業項目:提供健保處方藥品、保健食品、婦嬰用品、健康照護,滿足消費者

全方面健康的需求



公司沿革

2001年~2005年

2006年~2010年

2011年~2015年

2016年~2020年

以現代化連鎖管理 為經營方向 強化處方服務進入經營成熟期

複製成功經驗 持續創新成長

大健康產業 020全面啟動

- ◆2001年成立大樹
- 業界創先 合法開立 統一發票
- ◆2002年導入 自動補貨、 庫存管理系統(ERP)

- ◆2007年完成管制 藥品電子簿冊系統
- ◆2008年承接「家樂福」 店內店
- ◆2010年全面性導入企業 識別系統(CIS)及貨架陳 列更新
- ◆2011年啟動跨區 經營,門市版圖 逐步擴展至台北、 新竹、台中、高雄 展現全台拓點之能力
- ◆2014年雲端藥歷系統 榮獲SIIR計畫補助
- ◆通過ISO9001、GSP 及TTQS 認證
- ♠於2014/12/29 正式登錄興櫃
- ●成立全家X大樹藥局
- ◆成為阿里巴巴台灣
 唯一合作藥局夥伴

- ◆2016/03/30 上櫃
- ◆2017年再次承接 「家樂福」示範店藥局
- ◆實體門店四大展店計畫 →2020年臺灣達200店
- 季互聯網 計畫:臺灣+大陸打通020全管道模式
- ◆多型態通路開展 加盟業務持續推行

店數:7

店數:14

店數:46

店數:逐步邁向200店



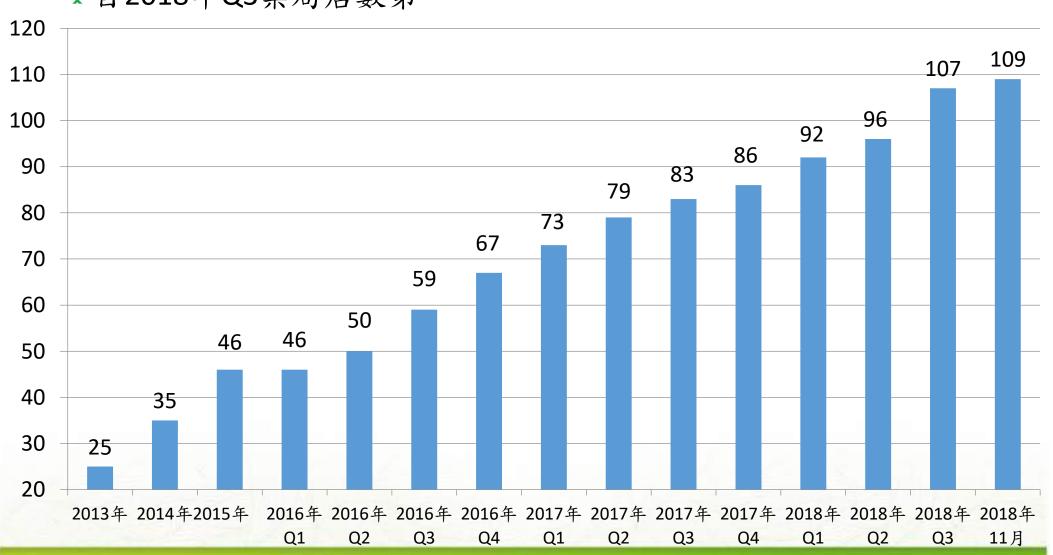
營業據點





藥局門市成長表

- ●店數按計畫成長,店效同步提升
- ♠自2018年Q3藥局店數第一





第一代店(示範店:中壢中正店)

2001年~2010年 一代店→二代店→一代店 → 二代店→二代店→四代店







第二代店(示範店:新莊幸福店)











第三代店(示範店:大里中興店)











第三代店(示範店:大里中興店)











第四代店(示範店:雲林北港店)











第四代店(示範店:雲林北港店)







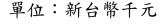




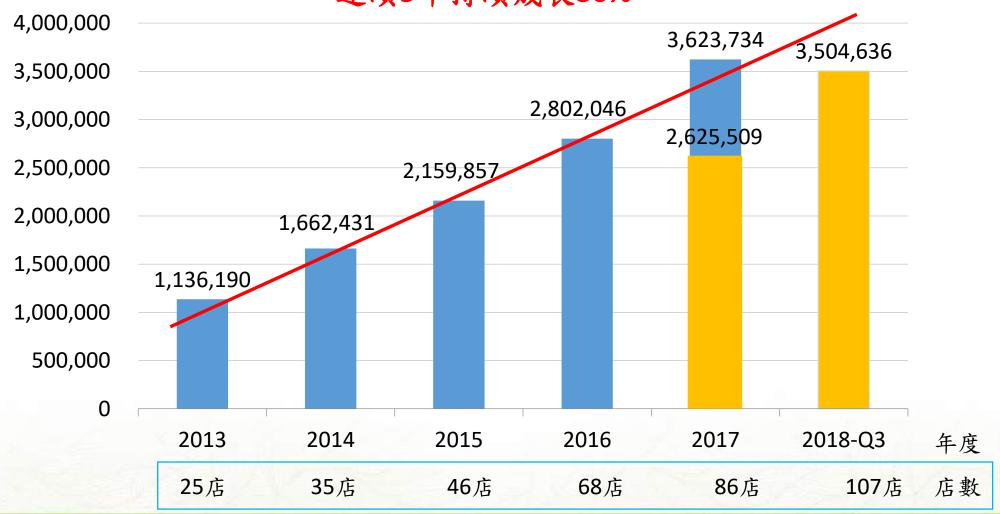
經營實績



2012~2018-Q3年營業收入



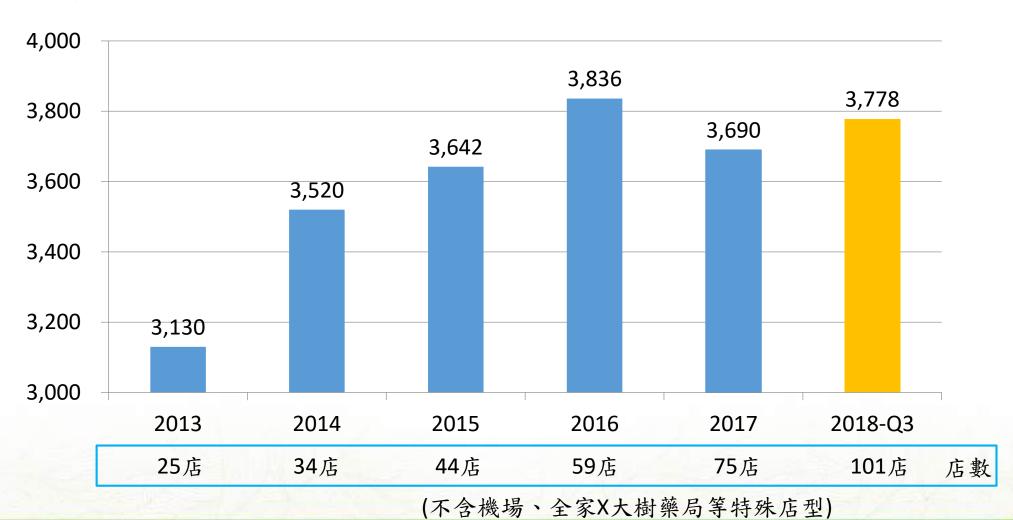
連續5年持續成長30%





2012~2018年Q3單點單月零售營收逐年成長

單位:新台幣千元

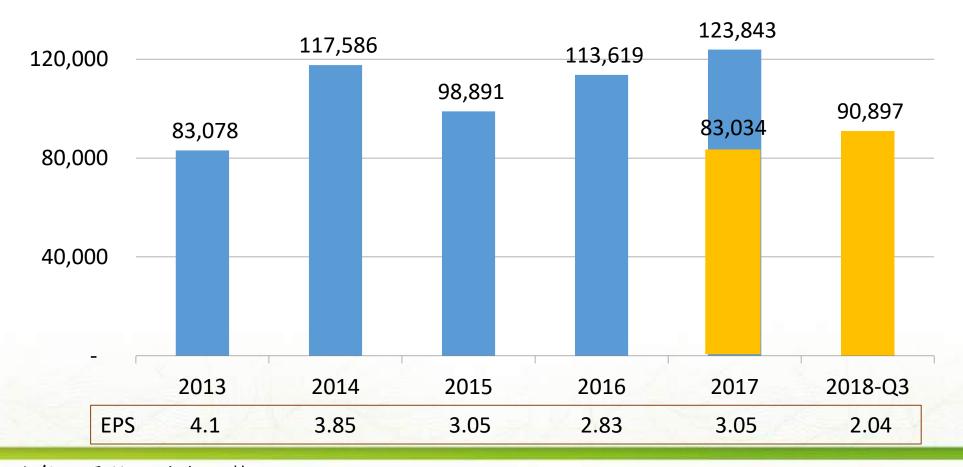




2012~2018年稅前淨利

單位:新台幣元

160,000





單位:新台幣千元

最近三年大類營收佔比及毛利率

	2016年度			2017年度			2018年Q3			
	銷售金額	佔比	毛利率	銷售金額	佔比	毛利率	銷售金額	佔比	毛利率	
婦嬰 用品	1,307,927	46.68%	14.67%	1,670,218	46.09%	15.10%	1,684,751	48.07%	17.19%	
保健藥品	595,543	21.25%	44.58%	776,748	21.44%	43.96%	753,716	21.51%	43.44%	
處方 藥品	445,414	15.90%	21.15%	589,359	16.26%	19.41%	534,764	15.26%	16.77%	
健康 照護	307,307	10.97%	23.90%	397,785	10.98%	23.49%	380,584	10.86%	23.86%	
其他	145,825	5.20%		189,624	5.23%		150,821	4.30%		
合計	2,802,016	100%	24.21%	3,623,734	100%	25.39%	3,504,636	100%	24.69%	



健康照護型藥局營業特性

健康照護型藥局透過會員的有效經營,可創造高黏著度的消費群,達到連續的成長,唯新設門市需面臨較長的會員累積期,因此獲利貢獻必然遞延。

大樹新設門市營運態樣

第1年虧損期

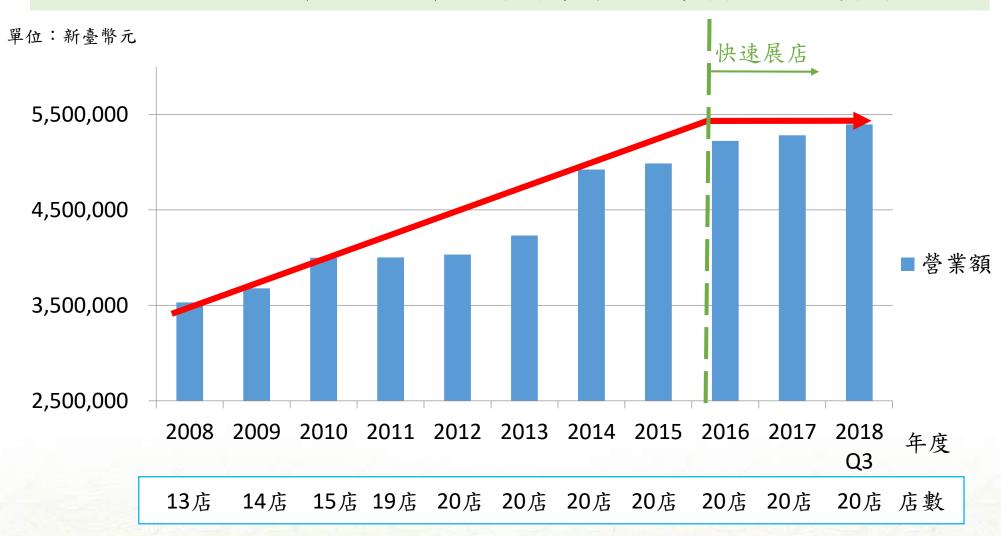
第2年 開始獲利,且可持續成長5~10年





2012年既存門市/單點單月營收

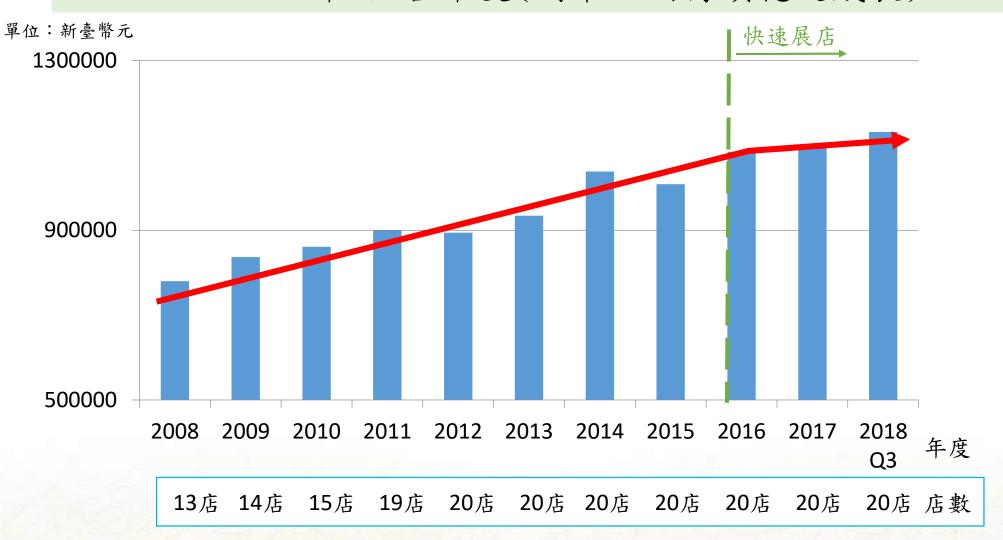
2008~2018年Q3 各年度(門市營收持續穩定成長)





2012年既存門市/單點單月毛利

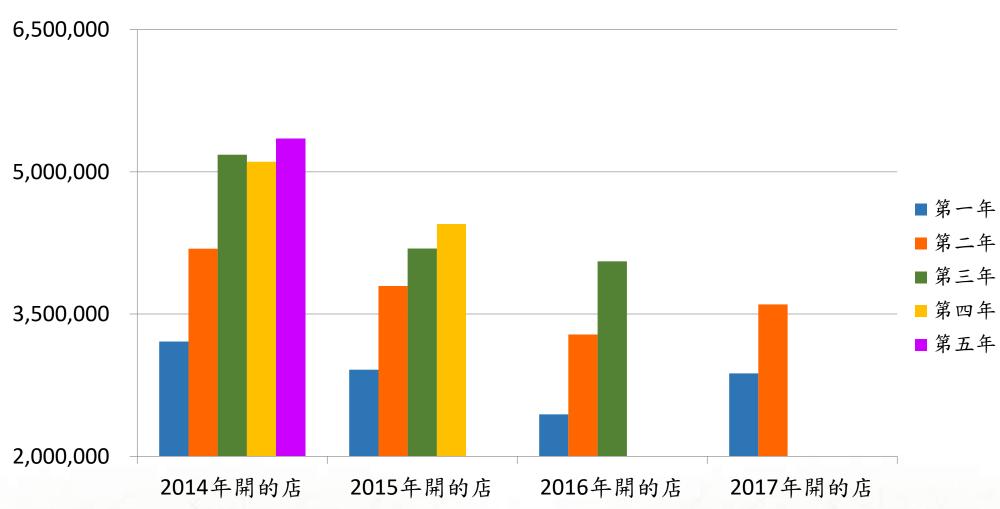
2008~2018年Q3 各年度(門市毛利持續穩定成長)





近四年新開店-營收成長

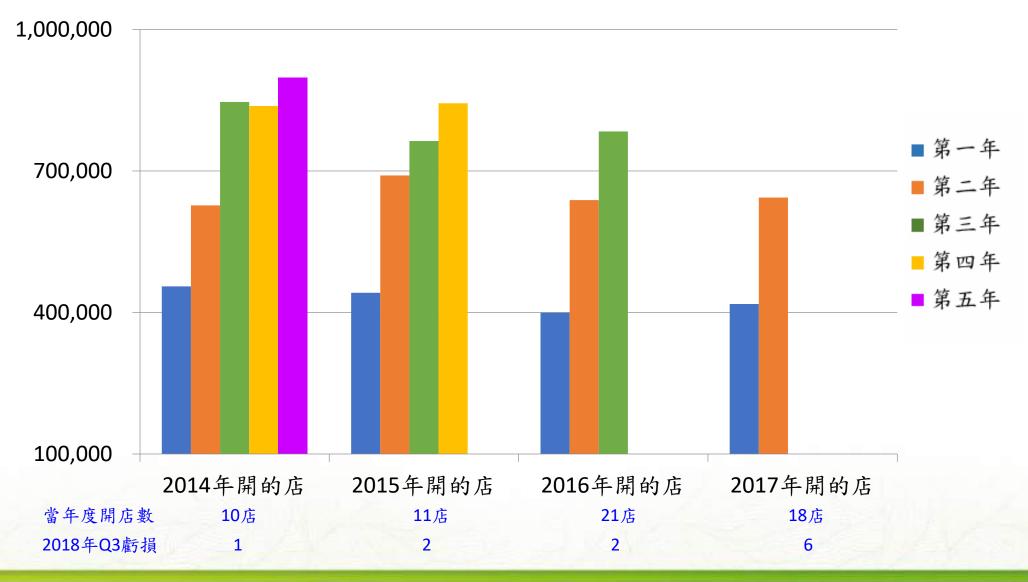






近四年新開店-毛利成長

單位:新臺幣元





精實管理

店效 管理

單點單月	2013年	2014年	2015年	2016年	2017年
零售營收	3130 _{千元}	3520 _{千元}	3642	3836 _{千元}	3690 _{千元}

庫存管理

存貨週轉	2013年	2014年	2015年	2016年	2017年
天數	66天	66天	66天	64天	64天

人才 培訓

儲備幹部 人員占比	2014	2015	2016	2017
	27%	28%	32%	33%



2014年 通過 經濟部商業司 優良服務 (Good Service Practice)認證



2014年 唯一總部及門市同時通過 ISO9001認證的健保藥店



2015年通過 勞動部勞動力發展署人 才發展品質管理系統 TTQS認證



多元創新服務



大樹創新服務

實體 第四代店

- 1.虛擬店購+健康量測
- 2.藥師智慧化服務

智慧 網路藥局

- 1.線上線下整合
- 2.零售4.0全通路服務

異業 通路結合

1.全家便利商店 2.家樂福店中店+便利購 大樹醫藥創新服務

電商 績效躍進

- 1.阿里巴巴-天貓跨境店
- 2.大樹健康購+蝦皮商城



全家X大樹複合式藥局

仿效日本成功模式 打造台灣健康新指標

開幕時間:2015/05/29 地點:台北市松山區







家樂福X大樹

進駐家樂福In Store開創不同習慣客群







擠身大陸跨境電商 開拓海外市場

大猫 THAIL.COH

 $0 \cdot 0$

與跨境電商龍頭阿里巴巴戰略合作
入駐天貓國際成為台灣唯一藥局代表
提供台灣優質生技廠商
一個合法便利的管道
快速開拓大陸市場

來台旅遊 大樹門市 體驗購買

回到大陸 透過天貓 持續購買

台灣唯一官方海外旗舰店 与实体產银药店同步 轻松选购台灣商品 100%正品直供



攜手蝦皮 推動線上藥師諮詢服務

受邀進駐蝦皮商城作為蝦皮官方唯一推薦的線上藥局

共推線上藥師諮詢服務







智慧網路藥局 零售4.0服務

♠ 線上線下:全通路打通

♠ 020必要性:法規限制、商品高強度服務

♠ 擴充品類 :提供更豐富商品選擇







智慧網路藥局『+關懷』『+分析』

- 『+關懷』
- ♠ 數據情報
- ♠ 優化可攜
- ♠ 關懷互動



- 『+分析』
- ◆ 方便買、推薦買
- ♠ 驗證買
- ♠ 大數據未來應用性



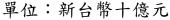


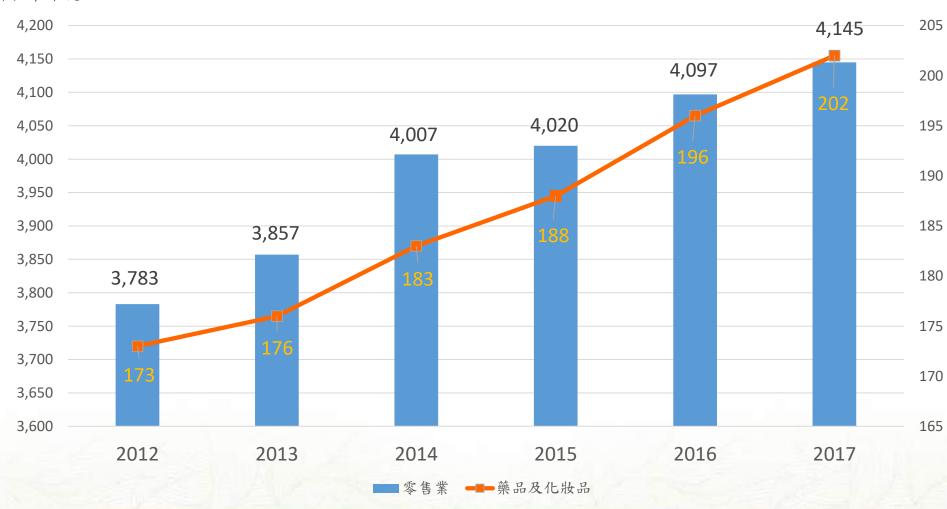
市場概況及產業慨況



台灣藥品及化妝品零售營收概況

國內藥品市場穩定成長且優於整體零售成長





資料來源:經濟部統計處



台灣藥妝市場業態分類

藥品

[健康照護型]

以藥品、保健品為主要品類, 強調社區照護功能 代表:躍獅、博登、佑全……

大樹

[婦嬰強化型]

以婦嬰用品為主

代表:丁丁、啄木鳥……

醫療 用品 結合健康照護與婦嬰強化 的創新複合型藥局

婦嬰用品

多開設於醫院周邊,以醫療器 材為主 代表:杏一、維康

[醫療器材型]

以彩妝、保養品為主 代表:康是美、屈臣氏

[美妝強化型]

美妝用品



各國健康照護型藥局連鎖規模

地區	美國	日本	中國	台灣
連鎖化占比 (至2015年底)	60% (41,000/68,000)	55% (10,134/18,479)	46% (204,859/448,057)	17% (1,341/7,992)
連鎖化占比 (至2017年底)	64% (42,880/67,000)	63% (1,2284/19,534)	51% (229224/453,738)	17% (1,346/7,950)
成長變化	+4%	+8%	+5%	持平

資料來源:全球及主要醫藥流通市場概況簡報(財團法人資訊工業策進會/數位轉型研究所-資深分析師 黃毓瑩 博士)

參考美國、日本國民年平均所得,以及老年化指數....等以國民年平均所得達 15,000 美金為基準 達到連鎖化 50% 美國約歷時 25年、日本約歷時 27年 台灣國民所得於 2005年達 15,000 美金

推論:台灣藥局預計於2032年達到50%連鎖化

台灣連鎖藥局總店數 可達4,000店以上規模



台灣健康照護型藥局市場預估

當台灣達到50%連鎖化 按照零售業市場及國外實例 台灣健康照護型藥局 前兩大品牌店數市占可達 40~50%

預估前兩大品牌市占率計算方式

- a. 7992 x 50% 連鎖化= 3996
- b. 3996 x 40~50%市占率 =1598~1998

以美國為例,前兩大品牌亦符合上述邏輯

美國人口數約是台灣的14倍(3.2億:2300萬)

NO1. Walgreens 13,000店/14倍=929

NO2. CVS 10,000店/14倍=714

連鎖、非連鎖各佔一半

單點品牌 4000店

連鎖品牌 4000店

連鎖品牌中的第一大及第二 大合計,佔總連鎖的一半

單點品牌 2000店

NO.1 品牌 900~1200店

NO.2 品牌 600~800店



2013年台灣藥局店數增減表

▲ 2018年起大樹成為店數第一、營收第一的藥局

分類	所屬	品牌	成立年	2013	2014	2015	2016	2017	2018 10.31
婦嬰強化型	諾x兒寶貝(股)公司	ΤX	1983	70	71	73	74	77	79
郊安独 化至	啄X鳥國際事業(股)公司	啄Χ鳥	1998	49	50	51	52	53	56
	大樹醫藥股份有限公司	大樹	2001	25	35	46	68	86	108
	盛x醫藥(股)公司	躍X	1989	70	78	89	87	84	83
健康	優X醫學科技(股)公司 +	佑X	1987	72	100	88	82	82	82
照	生x化學製藥(股)公司	健X人生	1987	28	27	30	23	22	22
護型	美X華(股)公司	博X	1992	67	63	63	60	57	55
	全x實業(股)公司	藥Χ康	2018	0	0	0	0	0	20
	杏x醫療用品(股)公司	杏Χ	1990	-	-	-	-	21	19

資料來源:流通快訊及各藥局官網



台灣藥局兩波整併潮

第一波整併潮

- (優盛)於2009年併購佑全藥局
- (生達)於2010年併購健康人生藥局
- (裕利)於2012年併購躍獅藥局
- ▲ (佑全)藥局(優盛)與健康人生藥局(生達)於2013年進行合併

第二波整併潮

- ▲ (大樹)於2016年股票上櫃
- ▲ (杏一)於2016年併購達康美德藥局
- ▲ (盛弘)於2018年併購躍獅藥局
- ◆ (全聯)於2018年開立藥安康藥局



營運展望

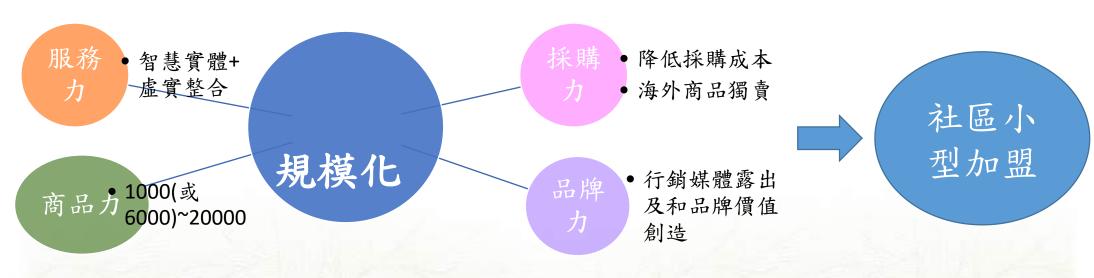


強化社區小型店加盟

台灣前二大品牌店數預估

	店數	服務人數	服務總人數
商圈中大型	500	3.5萬	1750萬
社區小型	1500	3000	450萬

2200萬





2025年千店計畫(第四個五年計畫)

2020年→200店→商圈中大型店 2025年→1000店→強化社區小型店

2020年200店

	2016年	2017年	2018年	2019年	2020年	2021~2025年
實體門店四 大展店計畫	67	86	109	150	200	300
網路藥局 啟動						
小型加盟店						700
海外拓展						

2025年1000店





敬請指教

大樹醫藥股份有限公司

Great Tree Pharmacy Co., Ltd.







